



Account Manager (m/w/d) für regionalen Vertrieb von Softwareleistungen in Genossenschafts- und Privatbanken

Du kannst gut mit Menschen und Technik, bist kommunikativ und kundenorientiert? Dann bist du bei uns richtig! Unser Geschäftsgebiet ist Deutschland und teilt sich in die Regionen Bayern, Süd/West, West und Nord/Ost. Für unser Start-up suchen wir daher vier regionale Account Manager (m/w/d). Übrigens, wir arbeiten auch im Vertrieb viel von zu Hause.

Wer sind wir?

Wir sind Transformationspartner unserer Kunden in die digitale Zukunft der Banksteuerung. Unsere Kunden tragen eine hohe Verantwortung für die Zukunftsfähigkeit ihrer Bank. Dieser Verantwortung können Sie nur mit präzisen Steuerungsinformationen gerecht werden. Die Verfügbarkeit und Qualität dieser Informationen signifikant zu verbessern ist unsere Motivation.

Als Softwareentwickler und Berater sind wir nur durch eine produktive und kreative Zusammenarbeit unserer kompetenten und motivierten Mitarbeitenden erfolgreich. Dieses Wissen bestimmt unser tägliches Denken und Handeln. Vertrauen ist dabei die entscheidende Basis für ein stabiles zwischenmenschliches Fundament. Respekt, Fairness und Wertschätzung sind daher auch als Werte fest in unserer gelebten Unternehmenskultur verankert.

Was erwartet dich?

- Du bist im engen Kontakt mit unseren Kunden und kennst deren Themen und Herausforderungen im Rechnungs- und Meldewesen sowie Controlling
- Du bist erster Ansprechpartner und Lösungsfinder für unsere Bankkunden
- Du sorgst bei unseren Kunden für einen optimalen Einsatz unserer Apps
- Du übernimmst einen Kundenstamm, der durch deine Akquise weiter wächst
- Du repräsentierst uns bei relevanten Veranstaltungen

Was bringst du mit?

- Idealerweise verfügst Du über Berufserfahrung aus den Bereichen Rechnungswesen, Meldewesen oder Controlling einer Regionalbank
- Du hast Lust auf Support und Beratung deiner Kunden
- Du freust dich darauf, in einem Start-up zu arbeiten
- Du verfügst über eine hohe IT-Affinität
- Du bist emphatisch, kommunikativ und überzeugend

Was bieten wir dir?

- Vielfältige und eigenverantwortliche Aufgabe in einem jungen Unternehmen
- Freie Wahl des Arbeitsortes und flexible Arbeitszeiten
- Eine echte Vertrauenskultur und ein kollegiales Betriebsklima
- Eine leistungsgerechte Vergütung

Du bist interessiert?

Schicke uns eine Nachricht inklusive Kontaktdaten an career@uneos.io. Wir melden uns umgehend bei dir. Für erste Fragen kannst du auch Frank Meisinger (0151-7064 8337) oder Martin Staaden (0151-7064 8338) anrufen.